

# mecanizadores

## ASPRONEC

Celebrados los

### ***XVII ENCUENTRO DEL MECANIZADO***



 **encuentros del  
mecanizado**

**NÚM. 30**  
ABRIL 2016

EN EL MARCO DE LOS XVII ENCUENTROS DEL MECANIZADO,  
CELEBRADOS EL PASADO 7 DE ABRIL EN MADRID

# Aspromec lanza una nueva plataforma para mecanizadores

*El estadio Santiago Bernabéu acogió la décimo séptima edición de los Encuentros del Mecanizado, evento insignia de Aspromec, Asociación de Profesionales para la Competitividad del Mecanizado, y punto de encuentro entre las pymes del mecanizado, empresas tractoras, instituciones, administración y otras pymes del sector. Tras las ponencias, que ponían el punto de mira en la mejora de la competitividad de las pequeñas y medianas empresas mecanizadoras, la asociación anunció el lanzamiento de esta nueva plataforma gratuita, que pondrá en contacto mecanizadores con posibles clientes de sus servicios, tanto dentro como fuera de España.*

La plataforma, ya disponible en el sitio web [www.mecanizadores.com](http://www.mecanizadores.com), permite a las pymes del mecanizado registrarse en su base sin coste, rellenando unos campos básicos para conformar su perfil. De este modo, las empresas tractoras que deseen encontrar una empresa de mecanizados con unas premisas determinadas (provincia de actuación, tipo de trabajo que pueden realizar, sectores clientes, capacidad de producción, etc.), podrán hacerlo con una simple búsqueda. En cuanto encuentren empresas que se adapten a su demanda, pueden contactar directamente con ellas desde la propia plataforma.

Esta plataforma es sólo una de las actividades que desarrolla Aspromec, que desde 2010 está comprometida con el sector industrial del mecanizado, para que las empresas que lo conforman



La sala VIP-Emirates del Estadio Santiago Bernabéu fue el lugar de celebración de los Encuentros del Mecanizado.

**Laia Banús**



Sven Hamann, presidente de Aspromec y director general de Zoller Ibérica, S.L.

puedan acceder a la información, el conocimiento y los contactos que favorezcan su competitividad, entendida como “la capacidad para atraer y retener talento e inversión”, en palabras de Sven Hamann, presidente de Aspromec. Hamann, que también es director general de Zoller Ibérica, S.L., desgranó las diversas iniciativas de la asociación que preside desde principios de este año, como son el desarrollo y dinamización de contenidos desde su revista Mecanizadores Aspromec y su blog Mecanizadores, el desarrollo y organización de los Encuentros del Mecanizado, o la realización de una segunda edición de su Estudio de competitividad del Mecanizado, cuya primera edición se publicó en 2011 bajo el nombre de ‘Proyecto Aviva’.

## La unión hace la fuerza

Cesa, Compañía Española de Sistemas Aeronáuticos, S.A., fue la representante de las empresas tractoras en esta edición de los Encuentros del Mecanizado. Su director de Compras y Cadena de Suministro Global, Juan Antonio Calero Sánchez, explicó su visión sobre el presente y el futuro de la cadena de suministros en la industria aeronáutica actual, sometida a una globalización que ha hecho que muchos de los grandes constructores de aviones se establezcan en los propios mercados que generan demanda y que obliga que muchos de sus proveedores deban seguirles para poder mantener su estatus dentro de la cadena de suministro. “Sólo aquellos suministradores con capacidades de integración serán atractivos para los nuevos constructores, como China o India”, afirmó Calero Sánchez. Dicha integración de sistemas genera que se requieran sistemas más complejos e integrados, una ingeniería más compleja y ágil, que sea capaz de aportar soluciones e innovaciones a los grandes constructores de aeronáutica. “Esto lleva a la inevitable selección natural de proveedores: los más pequeños cada vez tendrán más dificultades

para acceder a un constructor, por lo que es necesario que toméis consciencia de la necesidad de hacer alianzas entre vosotros, no sólo para reducir costes, sino también para mejorar la integración y la generación de valor”.

En conclusión, el director de Compras y Cadena de Suministro Global de Cesa enumeró las principales cualidades que debe reunir un proveedor que quiera formar parte de la cadena de suministro de un gran constructor de aeronaves: disponer de una estrategia, un plan de negocio y estar dispuesto a formar parte de una cadena; tener capacidad de desarrollo e ingeniería integrada en su proceso aportando valor; contar con una gestión integrada en sus procesos, conocimiento de las expectativas de su cliente y del cliente de su cliente; ofrecer plazos de entre-



Juan Antonio Calero Sánchez, director de Compras y Cadena de Suministro Global de Cesa.



Intervención del director general de Nagamohr, Patrick Bosch.

ga fiables, flexibilidad y reactividad ante los cambios; ofrecer transparencia para poder funcionar en una cadena integrada; trabajar para lograr la excelencia operacional; y tener un compromiso total con el servicio.

## Nagamohr, ejemplo de éxito de una pyme

El director general de Nagamohr, Patrick Bosch, explicó cómo esta empresa familiar de decoletaje, nacida del traslado de un pequeño centro de producción de Alemania a España en 1993, se ha convertido en una empresa con casi 100 trabajadores, una producción anual superior a 20 millones de ejes y una facturación cercana a los 10 millones de euros.

El éxito pasa por la especificidad de los productos que ofrecen —medianas y grandes series de ejes dirigidos, básicamente, a la industria de la automoción—, pero también por su calidad, tecnología puntera, su flexibilidad ante cambios de planificación y producción, así como su personal altamente cualificado. “Las pymes del mecanizado debemos encontrar nuestro nicho de mercado, y una vez lo tenemos, decidir cuál será nuestro próximo paso, si crecer y salir a otros mercados o quedarnos como estamos”, declaró Patrick Bosch. Esta es la decisión que tomó en su momento este decoletador de precisión, cuya apuesta le ha llevado a exportar a casi todo el mundo, incluida China, en América, tanto al norte como en Sudamérica, o Sudáfrica.

## Ayudas CDTI para financiación de I+D+i

Carlos Toledo, miembro de la Dirección de Promoción y Cooperación, Departamento de Energía, Transporte, Fabricación y Sociedad Digital del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), desgranó ante los presentes las diversas opciones

de subvención que otorga este organismo en cuanto a innovación y desarrollo. Esta entidad, dependiente del Ministerio de Economía y Competitividad, tiene 40 años de historia, y desde 2008, más de 8.000 empresas se han beneficiado de sus ayudas, el 65% de las cuales fueron pymes (datos de 2014).

Toledo explicó que desde el CDTI se tramita tanto la financiación de proyectos de I+D+i con fondos propios como se gestionan programas de financiación de fondos ajenos, tales como el Horizonte 2020, Esa, Cern, Iter, entre otros.

Los proyectos I+D presentados deben ser proyectos empresariales de carácter aplicado para la creación y mejora significativa de un proceso, producto o servicio, centrados en actividades de investigación industrial o desarrollo experimental.

Carlos Toledo también hizo referencia a otros proyectos subvencionables, como los LIC, relacionados con la implementación de tecnologías y la Industria 4.0 o las ayudas Neotec, que apoyan la creación y consolidación de nuevas empresas innovadoras de base tecnológica en España. Además, contó que las ayudas del CDTI gozan de deducciones fiscales por I+D y otras bonificaciones, por ejemplo en la cotización de la Seguridad Social del personal investigador.

Por último, Toledo hizo hincapié en los proyectos de internacionalización a través de la I+D, en los que se cuenta con la colaboración de hasta 77 países, entre los que destaca los Clusters de la red europea Eureka, programa destinado a favorecer la cooperación en I+D+i en el ámbito europeo mediante la financiación en condiciones muy favorables de proyectos tecnológicos, orientados al desarrollo de productos, procesos y servicios innovadores con claro interés comercial y cuya presidencia recae en España el curso 2016-2017.



Carlos Toledo, miembro de la Dirección de Promoción y Cooperación, Departamento de Energía, Transporte, Fabricación y Sociedad Digital del CDTI.

## Empresa inteligente

José Antonio Gómez Vadillo, director general del Grupo Vadillo Asesores y miembro de Aspromec, explicó a los asistentes el concepto de 'Empresa Inteligente' vista desde la asociación. Partiendo de problemas que se pueden dar en el día a día de un taller del mecanizado, Gómez Vadillo propuso soluciones para darles frente y conseguir una mejora sustancial de la productividad, basadas en las tecnologías, equipos y servicios que ofrecen los diversos patrocinadores de Aspromec.

- **ALECCIÓN-GRUPO VADILLO ASESORES:** un gestor puede ayudar al mecanizador en la planificación de sus presupuestos y balances, colaborando en el análisis de sus cuentas para solucionar sus posibles desviaciones entre costes estimados y costes reales.
- **TOOLOX:** el uso de aceros ya tratados y proveedores cualificados para aconsejar en las compras mejora plazos de entrega, costes y calidad de las piezas, así como minimiza el riesgo de bajar la calidad de la pieza final.
- **TEBIS:** analizar procesos, estructurarlos y definirlos antes de llevarlos a cabo a través de un entorno virtual, evita colisiones y finales de carrera y origina mecanizados seguros y de calidad, incrementando los tiempos de arranque de viruta.
- **KROMI:** la cada vez más complicada gestión sobre las herramientas de corte exige contar con un especialista que optimice los procesos de compra y suministro, ofrezca información fiable y veraz de los costes y, en definitiva, reduzca los

costes productivos mediante la optimización de los procesos y la elección de la herramienta de corte más adecuada.

- **ZOLLER:** usar sistemas de medición presetting y gestión de los niveles de stock o las hojas de proceso permite evitar paradas innecesarias de la máquina, aumentando el tiempo de mecanizado hasta un 15% e incrementa la producción hasta un 5%.
- **INTERMAHER-MAZAK:** las máquinas más rápidas, precisas, fiables, estables y con mayor capacidad, capaces de terminar piezas complejas y que permitan simular el mecanizado y las colisiones proporcionan mayor productividad, mejores plazos de entrega y presupuestos más realistas, además de menor riesgo de colisiones y menor coste de utillaje. Es el caso de Mazak, marca representada por Intermaher.
- **CASTROL:** el uso de fluidos sintéticos o de última generación, con el análisis del tipo de operación y características de las mismas y el apoyo técnico del proveedor, otorga mayor extensión de vida útil a los fluidos del mecanizado, menor consumo de aditivos y herramientas, además de proporcionar un ambiente más saludable y reducción de residuos.
- **INTEREMPRESAS:** si se tiene un producto o servicio competitivo pero el mercado no percibe la empresa como el proveedor que quisiera, quizás se debería determinar la política de marketing apropiada, poniendo el mercado en el centro de la visión de la empresa y alineando correctamente la producción con la comercialización.



Patrocinadores de Aspromec (de izq. a dcha., arriba): José Ignacio Ortiz de Urbina, gerente de Intermaher; José Antonio Gómez Vadillo, director general de Grupo Vadillo Asesores; Swen Hamann, director general de Zoller Ibérica; Angel Hernández, director de Interempresas Media. Abajo, (de izq. a dcha.): Alejandro Arjona, jefe de Ventas y Desarrollo del Negocio en Iberoamérica de Tebis AG; Francisco Moreno, director general de Tebis Iberia; y Oriol Caballé, manager de Kromi Logistik Spain S.L. (Faltan los representantes de Toolox y BP Castrol).



Hasta el momento, la edición de BIEMH 2016 tiene ya registradas un millar de máquinas para exposición.

SE PERFILA COMO LA MEJOR EDICIÓN DESDE 2008 GRACIAS A LA RECUPERACIÓN DE LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL

# Más de 1.400 firmas expositoras responderán a los desafíos de la fabricación avanzada en la XXIX BIEMH

*Más de 1.400 firmas expositoras de 30 países desplegarán su tecnología más innovadora para hacer frente de los desafíos de la fabricación avanzada en la 29ª Bienal de Máquina-Herramienta. Una edición que se prevé que sea “la mejor de los últimos tiempos gracias a la recuperación de la actividad industrial”.*

**29 BIEMH**  
YOU MAKE IT BIG

Con un total de 2.149 productos registrados hasta el momento, de ellos más de 1.000 máquinas, la reserva de superficie alcanza ya casi la ocupación máxima de espacio previsto en Bilbao Exhibition Centre. En efecto, a mes y medio de su celebración, los pabellones 1, 2, 3, 4B, 5 y 6 están prácticamente completos. Entre las novedades de BIEMH, que está organizada por Bilbao Exhibition Centre y la Asociación de Fabricantes de Máquina-herramienta (AFM), y cuenta con la colaboración de la Asociación de Importadores de Máquina-herramienta y del Gobierno vasco, destaca este año el nuevo centro de mecanizado universal 5 ejes con mayor potencia de arranque y precisión, el centro de mecanizado transportable más pequeño del mundo, el nuevo sistema Dynamics Active Stabiliser que reduce el riesgo de aparición de chatter durante el proceso de mecanizado y mejora en un 300% la capacidad de corte de la máquina y la nueva TruLaser Tube 5000 Fiber, que sustituye los procesos de fabricación convencionales tales como serrar, fresar

y punzonar, entre muchas otras. Las áreas principales de la exposición serán las de máquina-herramienta, otras máquinas, herramientas, piezas, componentes y accesorios, automatización de los sistemas de producción, software para la fabricación, metrología y control de calidad, servicios, composites y digital factory.

En el ámbito internacional, la presencia de empresas expositoras de países como Alemania, Italia, EE UU, Suiza, Taiwán, Japón, Francia, Reino Unido, Portugal, Austria, Suecia y Holanda convertirá la Bienal en una oportunidad única para conocer de primera mano soluciones, productos y servicios de mercados líderes. El directorio de firmas extranjeras registradas hasta el momento incluye marcas como Amob, Adige, BLM, Carl Zeiss, Cytec, Flow Europe, Haas, Haimer, Hoffmann, Mmc Hitachi, Nukon Laser Makina, Salvagnini, Siemens, Tornos, Trumpf, VRC y ZCC Cutting Tools Europe, entre otros muchos.

Por su parte, la lista de países del programa de visitantes compradores extranjeros es también muy amplia. Irán, Estados Unidos, Alemania e India han mostrado un interés especial por participar en BIEMH, y en Colombia, Perú, Portugal, México y Turquía ya se están cerrando las primeras delegaciones de profesionales. Además, y gracias a la recuperación del mercado interno, la campaña de compradores nacionales se está desarrollando con éxito, especialmente en las áreas de automoción, aeronáutica y moldes.

La industria de la máquina-herramienta juega un papel clave en los sectores más relevantes de la economía gracias a su compromiso con la investigación, desarrollo e innovación y su nivel competitivo, tal y como indican los ratios por cliente de los expositores de BIEMH. Así, un 36% de las empresas confirmadas hasta la fecha ofrecerán las últimas soluciones para la automoción, un 24% para la aeronáutica, un 20% para la subcontratación de trabajos de arranque, un 18% para la subcontratación de trabajos de chapa y un 16% para la fabricación de maquinaria. Los sectores de siderurgia, energía, bienes de equipo, ferroviario, electricidad-electrónica y electrodoméstico encontrarán también en el certamen productos y servicios especializados y con un gran valor añadido para sus procesos de fabricación.

### ADDIT3D, primera feria profesional de fabricación aditiva e impresión 3D

Un total de 42 firmas expositoras de las áreas de sistemas y maquinaria, materias primas, investigación y desarrollo, aplicaciones industriales, consumibles, servicios, software y escáner han confirmado ya su participación en ADDIT3D. La primera feria profesional de fabricación aditiva y 3D del Estado ofrecerá, además, un amplio programa de conferencias con temas como 'Nuevas oportunidades de negocio en fabricación aditiva y máquinas híbridas', 'La tecnología que puede salvar vidas', 'Cómo hacer una escultura de 7 m con impresoras 3D low cost', 'Nuevos desarrollos y tendencias de los materiales plásticos en la fabricación aditiva' o 'La fabricación aditiva en la industria aeronáutica', por citar algunos.

### XII Premio Nacional a la Innovación

BIEMH 2016 acogerá la duodécima edición del Premio Nacional a la Innovación en Tecnologías de Fabricación Avanzada, que premiará las innovaciones en máquinas-herramienta, componentes, accesorios y herramientas, además de las relacionadas con la fabricación aditiva y la integración de conceptos 4.0. Estos dos últimos ámbitos han irrumpido con fuerza en el panorama de la producción industrial, por lo que han dado lugar a dos nuevas categorías del premio. Estos premios están organizados por AFM.

La valoración del jurado se basará en criterios de innovación y tecnología, pero también se tendrán en cuenta aspectos relacionados con el diseño, la ergonomía, la seguridad y la sostenibilidad. En la pasada edición, celebrada en 2014, las empresas Ona Electroero-



BIEMH 2016 contará con la participación de empresas expositoras de países como Alemania, Italia, EE UU, Suiza, Taiwán, Japón, Francia, Reino Unido, Portugal, Austria, Suecia y Holanda, convirtiéndola en la mejor oportunidad para conocer soluciones, productos y servicios de mercados punteros.

sión y Zayer resultaron ganadoras del premio en las categorías de Máquinas-herramienta y Componentes, respectivamente.

### WORKinn, foro de empleo y formación del sector industrial

De forma paralela a la celebración de BIEMH y ADDIT3D se llevará a cabo la primera edición de una nueva iniciativa: WORKinn, un foro para la orientación laboral del sector industrial. WORKinn pretende convertirse en un espacio de encuentro entre empresas y profesionales que buscan un empleo, promover la incorporación laboral, Identificar el talento, proveer a las empresas de perfiles adecuados a sus necesidades e incrementar la empleabilidad, mediante orientación laboral y una amplia oferta formativa dirigida a estudiantes y profesionales.



ADDIT3D, la primera feria profesional de fabricación aditiva y 3D del Estado, combinará zona expositiva con una completa agenda de conferencias.

### STANDS DE LOS PATROCINADORES DE ASPROMECA EN LA BIEMH 2016:

- INTEREMPRESAS: Pabellón 1, stand H-13
- INTERMAHER: Pabellón 2, stand G-22/H-23
- TOOLOX - SSAB: Pabellón 6, stand D-53
- TEBIS: Pabellón 1, stand D-41
- ZOLLER: Pabellón 3, stand A-15



ASPROMECA es la institución que organiza y da contenido a los Encuentros del Mecanizado. El punto de encuentro para la pequeña y mediana empresa de mecanizado.



# Fomentamos la competitividad del mecanizado

Patrocinadores:

