

mecanizadores

ASPROMEC

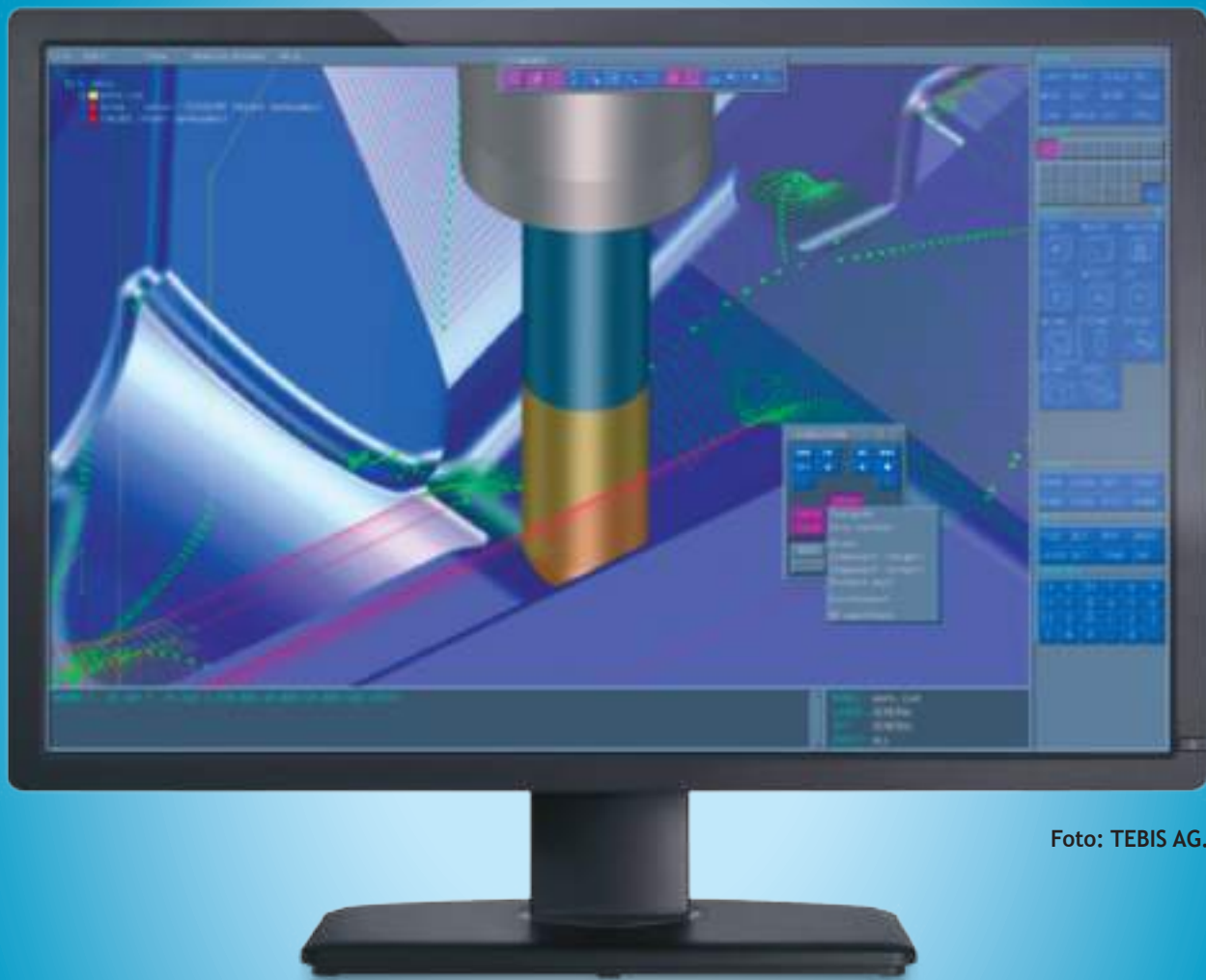


Foto: TEBIS AG.

Mecanizado
ultraproductivo

con **tebis**
LOS EXPERTOS EN CAD/CAM

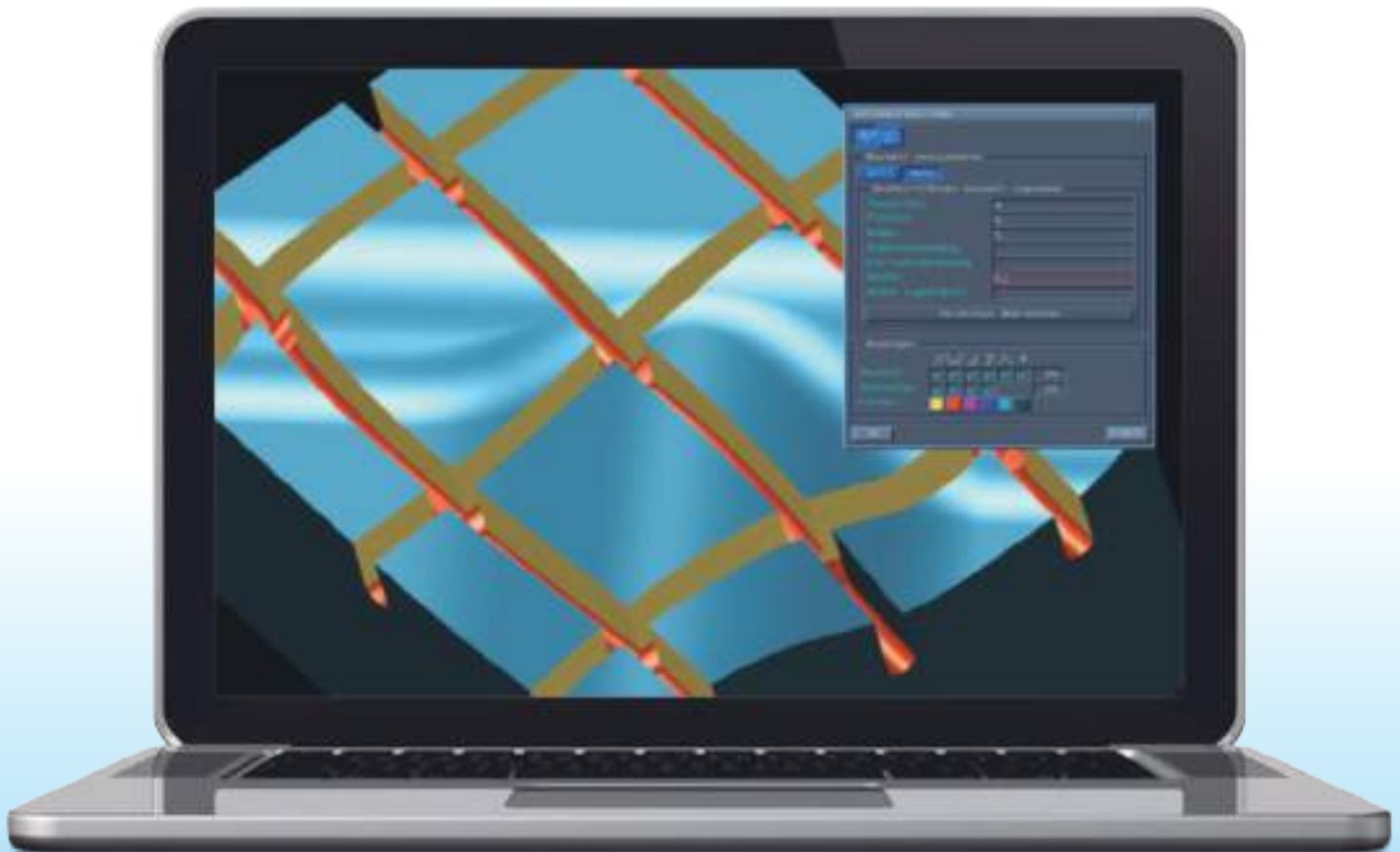
Versión 3.5 Release 7

NÚM. 16
JUNIO 2014

Mecanizado ultraproductivo con Versión 3.5 Release 7

tebis
LOS EXPERTOS EN CAD/CAM

En el 30º Aniversario de Tebis, y coincidiendo con su Open House, los expertos en CAD/CAM de Tebis han presentado nuevas y poderosas funciones en la nueva versión V3.5 R7. Un concepto coherente para el mecanizado de ranuras, el cálculo de mecanizado en segundo plano y el cálculo en 64 bits, asegura que los usuarios de Tebis sean aún más productivos.



El concepto de Tebis para el mecanizado eficaz de la ranura comprende funciones especiales de CAD. Con sólo pulsar un botón, puede dividir los componentes en las áreas de mecanizado lógicas como son los fondos, los flancos, y la cubierta, y crear automáticamente las secuencias conectadas en las ranuras. Foto: TEBIS AG.

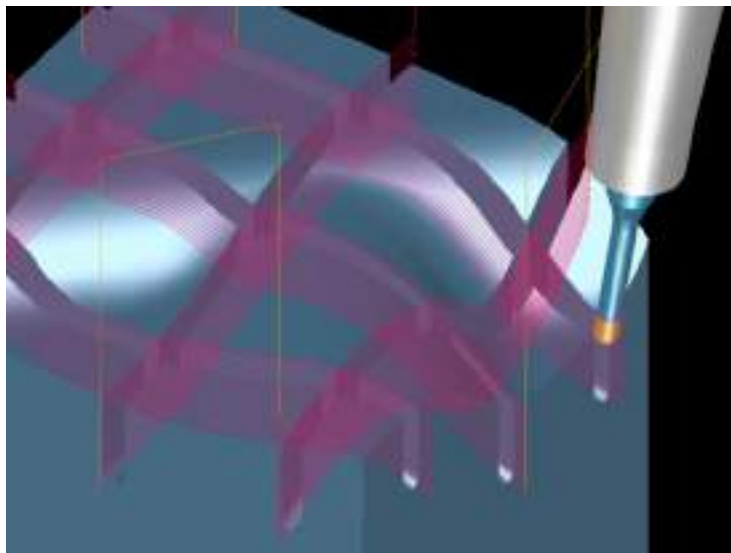
A partir de la Versión 7, los usuarios pueden ejecutar procesos de cálculos de mecanizado en segundo plano sobre la base de 64 bits y seguir trabajando en el mismo o en otro fichero CAD. Por ejemplo, mientras que Tebis está calculando las trayectorias de mecanizado para un proceso de desbaste, el programador NC puede continuar con su trabajo e importar otros componentes. También podría trabajar en geometrías paralelas, o preparar otras tareas de fabricación.

Pero eso no es todo: Tebis da un paso más para ofrecer a los clientes que lo soliciten la completa funcionalidad del sistema mientras, los cálculos NC se están ejecutando en segundo plano. Esto significa que Tebis puede calcular trayectorias múltiples de forma simultánea y comprobar sus posibles colisiones y, al mismo tiempo, simular simultáneamente más de una máquina y la salida de datos NC, al mismo tiempo. Gracias al cálculo en segundo plano, los programadores NC pueden completar su trabajo más rápido y reaccionar con mayor flexibilidad a los cambios y consultas.

Las nuevas y optimizadas funciones para el mecanizado de ranuras también reducen los plazos de entrega. Funciones inteligentes analizan y reconocen automáticamente los segmentos de componentes que son adecuados para el mecanizado de la ranura y dividen la geometría en zonas de mecanizado lógicas tales como los fondos, los flancos y los radios. La utilización de las ranuras completamente estructuradas permite al sistema calcular sendas de desbaste centrales con cualquier tipo de herramienta; también para el acabado con fresas de forma con un ancho acorde con la precisión de la ranura. El mecanizado trocoidal permite un mecanizado cómodo y bien definido para una fabricación sin interrupciones. El resultado: procesos más rápidos y mejora excepcional de la calidad de la superficie.

También se ha integrado en el nuevo mecanizado de ranuras el convertidor de Tebis 3 a 5 ejes para convertir sendas de 3 ejes en sendas de 5 ejes simultáneos. La prevención de co-

lisiones, producto destacado de Tebis, se ha mejorado en la release R7: a partir de ahora, el programa esquiva automáticamente las colisiones durante el cálculo de mecanizando en 5 ejes, no sólo entre los componentes y mango de la herramienta, sino también entre el componente y el soporte de la herramienta. En el convertidor de ejes 3 a 5, se puede bloquear el eje de inclinación para evitar movimientos de 5 ejes, lo que limita los movimientos de inclinación dinámica y mejora la calidad de la superficie. La distribución de puntos HSC ha sido ampliada para asegurar superficies aún mejores en máquinas altamente dinámicas que dispongan de CNC modernos.



Las secuencias conectadas en las ranuras pueden ser mecanizadas sin interrupción. El sistema utiliza sendas centrales como la base. El desbaste rápido está garantizado, si es necesario con trocoidal al ancho completo. Foto: TEBIS AG.

Durante 30 años, Tebis se ha centrado en las necesidades de sus clientes: alta calidad para procesos rápidos y flexibles. La versión V3.5 R7 asegura a los clientes el hecho de conseguir el objetivo de fabricar con la mayor calidad posible y la productividad más eficaz. Otras nuevas funciones adicionales en la R7 aseguran que el trabajo con el software Tebis CAD/CAM sea aún más fácil.

La BIEMH'2014 marca el inicio de la recuperación del sector de la Máquina-herramienta



El lema de la BIEMH'2014, “una gran feria, con grandes soluciones, para hacer grandes negocios”, se ha completado durante su celebración con más innovación, más empresas, más producto, más visitantes y más compradores. Un total de 35.500 personas, un 4,2% más que en la edición anterior, han visitado del 2 al 7 de junio la 28ª edición de la Bienal de la Máquina-Herramienta. Profesionales procedentes de 57 países han podido comprobar la calidad y pujanza de las máquinas, accesorios, componentes y equipos industriales expuestos en los pabellones de Bilbao Exhibition Centre.

Los países que mayor representación de visitantes han aportado a la BIEMH han sido Portugal, Francia, Alemania, Reino Unido, Italia, Rusia, Holanda, Colombia, México, Argentina, Estados Unidos, Chile, Venezuela, Argelia, Marruecos, China, India, Taiwan, incluso de Australia y las Islas Fidji, por citar dos países lejanos y exóticos.

Los sectores que mayor interés han concertado por parte de los visitantes han sido los de Máquinas por arranque de viruta, Herramientas y accesorios para máquina-herramienta, Maqui-

nas por Deformación, Automatización, Metrología y Control de calidad, Soldadura, corte y oxicorte, y Equipos Hidráulicos y neumáticos, entre otros.

La BIEMH ha generado en el entorno un impacto económico en términos de Producto Interior Bruto (PIB) de 32 millones de euros, con una recaudación impositiva de 4,7 millones de euros. Esta cifra se ha repartido en un 62,7% en gasto directo realizado por expositores y visitantes en sector de la hostelería y en un 27,2% en gasto directo de la actividad ferial.

El resto (7,5%) en transporte y en actividades recreativas y culturales (0,4%).

Con un total de 1.314 firmas expositoras de 27 países, un 12% más que en la última edición, marcas internacionales líderes, nuevos sectores, cerca de 800 máquinas de grandes prestaciones, 300 novedades y conferencias formativas, la 28ª Bienal Española de Máquina-Herramienta ha cumplido con creces los objetivos previstos. Un 57% de las firmas expositoras de BIEMH 2014 han sido extranjeras.

En el apartado de visitas organizadas ha cobrado un especial protagonismo el programa de delegaciones comerciales extranjeras. En concreto han asistido a la BIEMH grupos de compradores -en su mayoría gerentes, propietarios de empresas y directores de compra- de 24 países, entre ellos representantes de empresas y asociaciones de Argentina, China, Estados Unidos, Francia, Marruecos, México, Rusia y Turquía, entre otros.

Este programa se ha llevado a cabo gracias al trabajo coordinado de la red de Oficinas del Grupo SPRI, agencia de desarrollo empresarial del Gobierno Vasco, y los propios agentes de Bilbao Exhibition Centre y la colaboración de las Cámaras de Comercio Españolas en el extranjero.

Nuevos sectores y futuros profesionales

Este año, como novedad, BIEMH dedicó un área especial a dos sectores –la fabricación aditiva y los composites– en la que empresas y centros tecnológicos mostraron por primera vez su oferta, experiencias y productos más competitivos y de mayor desarrollo. Además de la zona de exposición ha contado con una sala de conferencias que ha contado con 750 personas interesadas por conocer con más detalle estos sectores.

Además, más de 6.000 jóvenes, estudiantes de Formación Profesional y del IMH, visitaron la Bienal de la Máquina-Herramienta acompañados por sus profesores, con el propósito de conocer la oferta nacional e internacional de las máquinas especiales que se exponen en el certamen. De esta manera pudieron conocer, en un sólo espacio, todos los productos destacados del mercado europeo e internacional y conocer directamente su funcionamiento y las formas de llevar a cabo las operaciones que en la BIEMH se realizan.

LA BIENAL 2014 VISTA POR:

Xabier Basañez, Director General de BEC, mostró su satisfacción por el alto nivel de la exposición y por la excelente acogida obtenida por los profesionales que han visitado el certamen. “Esta edición de la BIEMH marca el camino de la recuperación de este sector y de esta feria. Si los indicadores económicos siguen siendo positivos estoy seguro que en el año 2016 vamos a contar con un certamen aún mayor y con una exposición de alto nivel tecnológico. “El lema Think Big, Think BIEMH va a tener plena vigencia”, señala el máximo responsable de BEC.

Antxon López Usoz, Presidente de AFM, Advanced Manufacturing Technologies, entidad coorganizadora del certamen, señaló que esta feria, para la mayoría de los expositores, ha tenido unos resultados comerciales mejores de los esperados. “Las expectativas se han visto superadas. El certamen ha validado la lenta pero progresiva mejoría del mercado interior”.

Jorge García, recientemente elegido Presidente de AIMHE, Asociación de Importadores de Máquina-Herramienta que colabora con la BIEMH, realizó también una valoración muy positiva del certamen. “Habría que remontarse 8 atrás para obtener este nivel de satisfacción en cuanto a la calidad y cantidad de los visitantes, así como del nivel de gestiones comerciales realizadas y de otras que se cerrarán más adelante. A partir de ahora el futuro se presenta mucho mejor”.

La BIEMH'2014 de los patrocinadores de Aspromec

Así han vivido la BIEMH algunos de los patrocinadores de Aspromec:

Alejandro Arjona, Director General:



“La feria ha sido un éxito. España se recupera.”

La feria BIEMH 2014 ha sido un éxito rotundo. La cantidad de visitante se incrementó considerablemente respecto a la edición en 2012. La calidad de los visitantes, o sea, la visita de personas que pueden influir en la decisión de compra, fue muy alta.

No obstante, lo más importante es que la actitud positiva respecto al futuro ha cambiado radicalmente. Empresarios, directores, y empleados que visitaban la feria hablaban de tener bastantes pedidos en cartera y con una perspectiva positiva en lo que respecta hasta el final de año y más allá, en 2015.

La petición de ofertas concretas es también un buen síntoma en esta dirección. Sinceramente, creo que para aquellas empresas que quieran adquirir maquinaria, el momento es ahora. Ahora aún se puede negociar con los fabricantes de máquina-herramienta. En dos años, las ventas de maquinaria se dispararan y como los fabricantes ampliarán lentamente sus capacidades precios y plazos se incrementará. El momento de invertir es ahora y lo lógico sería invertir en fresadora de 5 ejes para poder destacarse de la competencia nacional e internacional.



Roberto Hernando, Director Gerente:



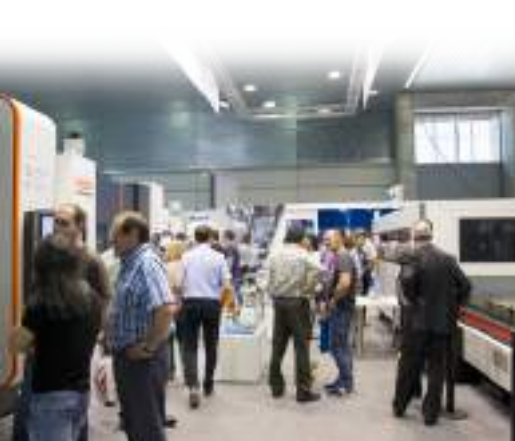
“Se nota que la economía está mejorando y que la gente está más animada y positiva”

Para hacer una valoración real de la Feria tenemos que esperar hasta finales de julio y ver cómo terminan las ofertas en curso. Lo que sí podemos afirmar es que ha habido mucha afluencia de gente. Hemos recibido en el stand a representantes de 523 empresas, un 10,8% más que en la Bienal anterior.

En Intermaher, durante la semana de feria, hemos cerrado operaciones por valor de 785.500 euros, cifra que consideramos positiva, pero todas ellas son operaciones que venían de atrás, por lo que el cierre en feria ha sido más bien una cuestión formal.

Igualmente, tenemos un buen número de “ofertas calientes” abiertas, por lo que nuestras expectativas para junio y julio son buenas.

Se nota que la economía está mejorando y que la gente está más animada y positiva. Ahora bien, es una mejora gradual, no exponencial.



Ramiro Bengochea, Director General:

“En 2012 sólo estaban bien los clientes que exportaban; ahora también están bien y comienzan a considerar inversiones los que dependen del mercado local”

En la semana de feria nos hemos reunido con bastantes clientes actuales y hemos realizado nuevos contactos interesantes. Consideramos que la feria es un evento para ver a los clientes en un ambiente diferente a la visita comercial.

Hemos notado mucho más optimismo que en 2012. Respirar este ambiente nos ha animado para planear nuevos proyectos y planes de expansión. En 2012 sólo estaban bien los clientes que exportaban, ahora también están bien y comienzan a considerar inversiones los que dependen del mercado local. Se activa la demanda interna aunque todavía de forma moderada.

El 75% de los visitantes que han visitado nuestro stand procedían del País Vasco y alrededores y de la zona centro de España. Lo que sí hemos notado es la bajada del más del 70% de visitantes andaluces, muy probablemente porque ha coincidido la Bienal con otra feria muy importante del sector aeroespacial en Sevilla.

En cuanto a la tecnología, consideramos que la tecnología aditiva se introduce como una tecnología de fabricación más a considerar con el mecanizado, la soldadura y el conformado de materiales. El procesado de materiales compuestos toma relevancia.



Ángel Hernández, Director Ejecutivo:

“Diría que se ha respirado más optimismo que en la edición anterior”

Se ha respirado más optimismo que en la edición anterior. Optimismo puesto de manifiesto en:

- la presencia de firmas que hacía tiempo no exponían en la BIEMH.
- el esfuerzo realizado por las empresas para disponer de stands más grandes y atractivos.
- una mayor afluencia de visitantes.
- la sensación subjetiva de que ha habido menos “curiosos” y más “profesionales”, lo que ha supuesto un balance inicial, al término de la feria, más que aceptable.

Por otro lado, parece que los días previos al certamen, es decir, los de montaje, han transcurrido con más normalidad que en ediciones anteriores; que la oferta presentada por importadores y distribuidores va ganando terreno en el cómputo total de la exposición; y que nuevas tendencias como la impresión 3D y el mecanizado de composites han irrumpido por fuerza por primera vez, seguro que para quedarse.

Puestos a poner un pero, teniendo en cuenta lo que supone la aeronáutica para la Máquina-herramienta y viceversa, no parece muy edificante que coincidan eventos de ambas en las mismas fechas. Alguien debiera haber dado un paso al frente en pos de un acuerdo satisfactorio para todos.

Interempresas^{net}
grupo NOVA ÀGORA





ASPROMECC es la institución que organiza y da contenido a los Encuentros del Mecanizado. El punto de encuentro para la pequeña y mediana empresa de mecanizado.



Fomentamos la competitividad del mecanizado

Patrocinadores:

